

Дмитрий Тараник - Динамика развития рынка предоставления консультационных услуг по антимонопольному законодательству Украины в рамках мирового финансового кризиса

Учитывая общие тенденции развития рынка юридических услуг, наметившиеся во второй половине 2008 года, 2009 год был встречен самыми пессимистическими прогнозами как по профессиональным юридическим услугам в целом, так и по услугам в области антимонопольного законодательства. Беспокойство юристам прибавило и резкое сокращение количества М&А сделок. Главным же основанием для упаднических настроений в отрасли служила уверенность, что перед лицом глобального финансового кризиса те редкие компании, которые решились на М&А в 2009 году, однозначно будут пренебрегать такими "второстепенными" рисками, как риски нарушения антимонопольного законодательства Украины.

К счастью, с самого своего начала 2009 год показал хорошую динамику осуществляемых сделок (особенно транснациональных М&А сделок). Более того динамика развития отношения самих клиентов юридических компаний к рискам, связанным с Антимонопольным комитетом Украины (далее – АМКУ), бьет все возможные рекорды именно в 2009 кризисный год.

В этой связи прежде всего следует отметить, возрастающую сознательность украинского и зарубежного бизнесов применительно к соблюдению требований украинского антимонопольного законодательства. Так, если еще несколько лет назад простое упоминание о необходимости получить разрешение АМКУ на концентрацию вызывало неподдельное удивление не только самих клиентов (прежде всего украинских), но даже многих корпоративных юристов, то в этом году мы все чаще и чаще сталкиваемся с ситуациями, когда М&А сделки, включая сложные транснациональные сделки, изначально структурируются с учетом возможных антимонопольных рисков или необходимости получать разрешения АМКУ на концентрацию.

В этом контексте следует упомянуть о нескольких тенденциях, существующих в самом АМКУ. Прежде всего это "близость к людям", что применительно к АМКУ означает близость к бизнесу и понимание его насущных потребностей. Нельзя забывать, что АМКУ всегда был одним из наименее формалистичных и самых легко идущих на диалог органов исполнительной власти. Наш опыт показывает, что всегда, даже в самых сложных ситуациях, сотрудники АМКУ прислушиваются к доводам (юридическим,

экономическим, практикам рынков и т.д.) компаний, а также к прогрессивному опыту антимонопольных органов других стран и юрисдикций. Так, например, в этом году на рынке проходил целый ряд сложных М&А транзакций, включавших в себя получение разрешения АМКУ на концентрацию. С учетом сложной финансовой ситуации, в которую попали приобретаемые в этих транзакциях компании, любая задержка в закрытии сделки, включая задержки, связанные с получением разрешения АМКУ на концентрацию, могла привести к банкротству одной или нескольких компаний. Тщательно изучив аргументацию и обоснование необходимости закрытия сделок в крайне сжатые сроки, АМКУ всячески содействовал скорейшему рассмотрению заявлений и выдаче разрешений на концентрацию в сроки, позволившие предотвратить банкротство приобретаемых компаний.

Другой основной тенденцией, формирующей общее взаимопонимание АМКУ и бизнеса, является его, АМКУ, открытость. Этому в немалой степени способствует практика АМКУ публиковать выдержки из своих решений, а также некоторые свои отчеты на официальном веб-сайте АМКУ. Такая открытость АМКУ значительно упростила задачу многих юристов по адекватному и своевременному освещению антимонопольных рисков, а значит, и существенно удешевила стоимость соответствующих юридических консультаций, что было с благодарностью воспринято клиентами юридических фирм, особенно в период кризиса.

Наконец, последним аспектом деятельности АМКУ, который нам бы хотелось осветить, является тенденция увеличения размера штрафов, накладываемых АМКУ на украинские, равно как и иностранные, компании в последнее время. При чем АМКУ увеличивает суммы налагаемых штрафов на все типы правонарушений - от неполучения разрешения на концентрацию до злоупотребления антимонопольным положением и антиконкурентных согласованных действий. Более того, в последнее время АМКУ уделяет пристальное внимание таким типам нарушений, на которые раньше он не обращал особого внимания. В качестве примера можно привести нарабатываемый АМКУ опыт по расследованию дел и принятию решений об антиконкурентных согласованных действиях в виде искажения результатов торгов и т.д.

В результате, все вышеперечисленные факторы в значительной мере повлияли на антимонопольную "сознательность" как украинского бизнеса, так и иностранных компаний, имеющих интересы на Украине. Это, в свою очередь, благотворно отразилось на динамике развития высокопрофессиональных юридических услуг в области антимонопольного законодательства, а также сформировало спрос на такие услуги на протяжении нескольких последних лет. Причем спрос на качественные услуги в сфере антимонопольного законодательства продолжает показывать устойчивую динамику роста даже в период мирового финансового кризиса.

Дмитрий Тараник,
советник юридической фирмы «Sayenko Kharenko»